

## 南亞技術學院研究發展處實習就業輔導組 廠商求才登記表

公司名稱	亞太電信股份有限公司	填表日期	111年01月21日
公司地址	台北市內湖區基湖路32號2樓	統一編號	70771579
負責人	陳鵬	員工人數	1800
連絡人	謝孟芬	連絡電話	07-9505858
E-mail	cs2@aptg.com.tw		
公司網址	https://www.aptg.com.tw/my/		
服務項目	<p>亞太電信股份有限公司於2000年成立，於2020年10月正式啟動5G營運，推出「5G智慧生活無限可能」新識別，在品質、服務與應用各面向全方位升級，提供消費者更優值的體驗。另依據新電信法共頻、共網、共建規定，在3.5GHz頻段，亞太電信採取策略結盟方式，於2021年3月經NCC國家通訊傳播委員會正式核准通過，成為台灣首個共頻共網案例，寫下嶄新的里程碑。</p> <p>亞太電信持續保持靈活的應變能力，強化業務本質，秉持智慧生活精神，透過跨業跨域整合，全力衝刺5G事業，運用多年在IoT、ICT累積豐厚的經驗及創新技術，攜手更多合作夥伴，拓展5G生態圈，偕同鴻海科技集團整合資源，布局智慧製造、能源、交通、醫療、零售、娛樂六大領域，提供完整端到端的高品質服務，以全新科技視野展望未來，齊心開創5G新局。</p> <p>亞太電信擁有數位創新、垂直整合等豐沛能量與經驗，未來將整合5G及AI、物聯網、大數據、雲端等技術，提供智慧交通、智慧能源、智慧醫療等多元應用，推動智慧城市，落實永續發展。</p>		
勞動權益	<input checked="" type="checkbox"/> 勞、健保 <input checked="" type="checkbox"/> 勞退 休假制度 <u>依勞基法法規規定</u>		
福利制度	1.除依法應提供之勞健保、勞退外，另有團體保險 2.定期健康檢查與醫生檢測 <b>【多項獎金福利制度】</b> 1.年終獎金、節慶禮券 2.婚、喪、喜慶補助金 3.年度國內外旅遊補助 4.員工手機通訊費用補助 5.員工眷屬手機月租費折扣	是否進用身心障礙人員	是
公司簡介	<p>「價值多一點、花費少一點、幸福永遠早一步」亞太電信始終堅持著品牌精神，努力提供用戶最好的照顧與服務，全力發展「智慧生活」新科技服務，滿足民眾多元化需求。</p> <p>布局六大垂直領域應用服務 B2B 和 B2C，5G 是一場超越電信本業的數位大戰，包含業務拓展及商業模式、組織及人才都要變革。亞太電信將朝新夥伴、新組織、新人才三大方向，以「科技服務業」為定位，持續強化核心競爭力與數位轉型。</p>		

職務名稱	人數	主要資格條件	待遇	工作內容	工作地點	工作時間	備註
直營門市銷售人員	50	1.高中職以上畢業 2.三年以上零售門市經驗。 3.抗壓性高，能接受業績目標之壓力。 4.配合度高，能適應門市輪班及配合結帳作業。	30000/月以上，再加上績效獎金	收入薪想事成：起薪優於同業 (依個人學歷及全工作經歷彈性核敘) + 無上限業績獎金 工作生活平衡：見紅就休 (平均月休8-10天) + 每周可排2天休假 內部晉升管道暢通：職涯角色規劃為店員->代理店長->店長->督導，我們重視優秀且有潛力的人才，年資不是升遷的絕對入場券 工作內容: 從客戶進入門市開始，針對不同需求提供適切良好的服務體驗。 1.擔任一線親切客服，協助客戶帳單繳費、收款、手機功能操作講解 2.身為銷售大使，針對新申辦、續約、攜碼客戶需求，量身推薦合適費率方案及選配商品組合介紹 3.促銷文案發想，海報美編設計 4.不定期外拓、行銷展演活動，熱情迎向戶外創造新客源 5.線上粉絲團經營，分享產品使用心得	全台灣直營門市	1200-2100	
企業用戶業務專員	16	1.大專以上畢，具電信、網際網路或SI 相關產業	35000/月以上，再加上績效獎金	1.針對中大型企業客戶作全方位電信產品服務整合規劃與銷售(行動通訊/行	台北、桃竹、台中、高雄、	0830-1730	

		<p>四年以上業務經驗。</p> <p>2.具基本電腦文書處理能力及基本網路概念。</p> <p>3.熟悉簡報技巧及客戶關係管理。</p> <p>4.獨立性強，具業務開發獨立作業能力。</p> <p>5.個性外向大方，樂於分享，擅溝通協調。</p>		<p>動虛擬網路/企業傳訊/企業整合即時通訊/語音及多媒體語音通信/國內外數據通信/寬頻固網及資安防護等主力商品)</p> <p>2.既有客戶經營、維繫與深耕目標市場</p> <p>3.全方位產品服務規劃與整合銷售，進行簡報提案</p> <p>4.售後服務管理、客戶問題諮詢解決</p>	台南		
電話行銷專員	20	<p>1.高中職以上畢業</p> <p>2.具服務熱忱，工作態度主動積極。</p> <p>3.口齒清晰，擅溝通協調。</p> <p>4.有電訪電銷經驗佳。</p>	27000/月以上，再加上績效獎金	<p>1.透過電話進行增值服務、新申辦、續約專案說明及推廣，傳遞客戶最新促銷、優惠訊息</p> <p>2.客戶經營，維持良好互動</p> <p>3.簡易客服電話諮詢服務</p> <p>保障底薪不倒扣+績效獎金另計</p> <p>純內勤業務職，不須風吹日曬雨淋</p> <p>無業務經驗新手免擔憂，提供完整銷售培訓課程</p> <p>不須人脈及陌生開發，提供合法取得的客戶名單</p> <p>不須輪班，周休二日工作生活平衡</p>	內湖、桃園	0830-1730	
<p>承辦人：馬木蘭 老師</p> <p>TEL: (03)436-1070 #2123、9628</p> <p>E-mail:1888@ms.nanya.edu.tw</p>							